



CASTILLA Y LEÓN Conoce tu comunidad
en una escapada

LA POSADANET.com

SUPLEMENTO DE VINO, AGROALIMENTACION Y TURISMO DE CASTILLA Y LEÓN

Portada

EL ARCON

TEMA PORTADA

BODEGAS

ALIMENTOS

CASAS RURALES

RUTAS

GASTRONOMIA

CAMINO SANTIAGO

LA BODEGA

MITUS / VC Valles de Benavente

Bodegas Mitus es una rara avis. Incrustada en la mención de calidad de los Valles de Benavente, en realidad, está situada en plena Tierra de Campos, en la localidad de Villalpando (Zamora). Se le presuponen caldos rosados con aguja y, sin embargo, su apuesta va encaminada a lograr vinos tintos ecológicos de mucha crianza que atenúen la potencia de unos viñedos donde los mejores racimos se corresponden con la variedad cabernet sauvignon. Además, hace y vende reservas a precios de risa con el objetivo de abrir unos mercados cada vez más dispuestos a aceptar propuestas novedosas como la defendida por la pequeña bodega villalpandina de Francisco Javier García Bueno

Buen reserva con precio de vino a granel

JOSÉ LUIS CABRERO

El tamaño no tiene que ver con la felicidad. Por lo menos, eso piensa Francisco Javier García Bueno, un joven de 25 años que regenta una modestísima bodega en Villalpando a la que no...

...duda en calificar como «el sueño de todo enólogo». Pequeña pero coqueta, Bodegas Mitus ocupa la planta sótano de su vivienda y sobre todo, el corazón de un joven enamorado de los buenos vinos. Formado en enología en Madrid y curtido en la profesión en varias bodegas de la región, este joven zamorano ha entrado en el mundo de los vinos «dando pequeños pasos», pero con el convencimiento de estar poniendo los cimientos para hacer algo grande.



Francisco Javier García, propietario de la bodega Mitus situada en la localidad zamorana de Villalpando.

Por el momento, se conforma con hacer buenos vinos a precios casi de risa. «Hay que vender, y abrir mercados perteneciendo a la mención de calidad de los Valles de Benavente es complejo». Por eso, y porque está convencido de que no hay vino que merezca costar más de treinta euros, su reserva está en el mercado a poco más de cuatro euros. Sí, reserva, con sus 14 meses de barrica de roble francés nueva y sus añitos de botella para afinar. «Otros hacen vinos parecidos y los venden mucho más caros, yo pretendo demostrar que un buen vino, un gran vino, se puede vender a un precio razonable».

A sus 25 años, Francisco Javier García Bueno se considera un bodeguero «de los que están empezando», así que las ideas y los proyectos se le acumulan en la mente. Por el momento, la calidad lograda en sus viñedos cultivados mediante manejos ecológicos es tan grande, que va a eliminar de su catálogo los vinos jóvenes y los robles. «Me están saliendo vinos muy concentrados, muy potentes, con mucho de todo, así que tengo claro que a todos les hace falta madera para pulirlos y dejarlos como yo realmente quiero que sean mis vinos».

El resultado de su trabajo salta a la vista, y al olfato, y también al gusto. «Son reservas que no parecen reservas, con una gran intensidad de la fruta y una frescura que no suele estar presente en vinos de tanta crianza».

Convencido de la calidad de sus reservas, García Bueno los considera como vinos de guarda. «Dentro de 15 años estarán igual de buenos».

Guía

BODEGAS MITUS

Año de fundación: 2005

Telf: 679 39 14 61

Dirección: Calle La Solana nº 11
49630 Villalpando (Zamora)

Web: www.bodegasmitus.es

E-mail: info@bodegasmitus.es

Propietario: Francisco Javier García Bueno

Director técnico: José María Bravo

Capacidad: 20.000 litros

Producción media: 14.000 litros

Inst. vinificación: Acero inoxidable.

Barricas: 30 Roble francés

Viñedo propio: 5 hectáreas.

Variedad: Tempranillo, cabernet sauvignon y prieto picudo

Comercialización Nac: 95%.

Exp: 5%.

MARCAS COMERCIALES:

MITUS RESERVA.

Tempranillo y cabernet.

13 meses en barrica

PVP: 4,5 Euros.

MITUS BLANCO.

Verdejo 100%.

PVP: 3 Euros.

MITUS ROSADO.

Tempranillo, cabernet sauvignon y

prieto picudo.

PVP: 3 Euros.

Con Valles de Benavente ...

...y algo más.

Hace falta una marca propia para triunfar en los mercados actuales, asegura Francisco Javier García Bueno. El consumidor cada vez está más cansado de denominaciones y menciones y piensa en el precio y en marcas que ofrezcan garantías. «Por eso, mi obsesión es que se vincule el nombre de Bodegas Mitus con la

En ese bullir de ideas y proyectos, en Bodegas Mitus se han llevado por delante la tradición de los vinos de la zona, basada únicamente en los vinos de aguja. «Hay que superar los claretes, competir a base de calidad y precio y demostrar que en esta mención de pueden hacer grandes cosas », señala Francisco Javier García.

Por el momento, y siguiendo esa tónica suya de romper esquemas, basa la mayor parte de sus caldos en el cabernet sauvignon. «Será por el clima, por el suelo, o por la forma de cultivo, pero el resultado que da

nombre de Bodegas Mitus con la calidad». Haciendo la guerra por su cuenta no reniega, sin embargo, de su origen. «Claro que es un orgullo estar en Valles de Benavente, lo mismo que pertenecer a Tierra de Campos; la mención puede aportar su granito de arena para lograr entrar en los mercados», señala con la ilusión del que tiene todavía muchas añadas por vender.

esta variedad a la hora de hacer tintos de calidad es sobresaliente».

Este año, el responsable de Bodegas Mitus ha empezado a probar con la variedad típica de Benavente, la prieto picudo, la tinta piñada que llaman en su pueblo. Los resultados han sido, asegura, «esperanzadores», y poco a poco irá ganando protagonismo en los caldos de este joven bodeguero.

Entre sus próximas propuestas figura también un espumoso. Ya elaboró unos cientos de botellas «para probar». Tras comprobar el buen resultado y la aceptación de aquellos que lo han probado, el próximo año incidirá en esta variedad con un verdejo ecológico para el que ya tiene hasta nombre: Mitusan.

Logrado el objetivo inicial de «disfrutar como un niño» trabajando en la bodega y conseguida la meta de hacer buenos vinos, ahora García Bueno se enfrenta al reto de vender sus caldos. Con el reclamo del buen precio, ya ha colocado sus vinos en toda la comunidad, en Madrid, en Bilbao y en el Levante español. También, aunque de forma casi simbólica, ha vendido en Alemania y China. «El mercado está mal, pero a base de calidad y convenciéndoles de que pueden tener un reserva a cuatro euros, la venta va funcionando », dice.

[Bodegas - Mesa de Cata 578](#)

[Bodegas - Mesa de Cata 579](#)

[Bodegas - Mesa de Cata 580](#)

[Archivo Bodegas](#)

[ABADÍA RETUERTA / Vino de la tierra de Castilla y León](#)

[GARCÍA FIGUERO / Ribera del Duero](#)

[ÁNGEL RODRÍGUEZ / DO Rueda](#)

[Subir](#)

2003© laposadanet.com Edita: EDICAL S.A.- Av. de Burgos 33 47012 VALLADOLID - Teléfono 983 421700

[Contacto](#)